



Ano 48 | Número 802 | Agosto / 2025 | [www.jornalcocamar.com.br](http://www.jornalcocamar.com.br)



# Tecnologias e boas práticas

Em uma atividade a céu aberto, a boa produtividade depende do uso de recursos tecnológicos como irrigação e análise climática mais assertiva, além de práticas de manejo que garantam a sustentabilidade do solo e da lavoura.



# Cocamar entre as mais inovadoras do Sul do Brasil

Conquista reforça protagonismo no cenário da inovação e reafirma compromisso com a geração de valor para cooperados, colaboradores e sociedade

**A** Cocamar ficou entre as três primeiras colocadas na categoria Cooperativas no Ranking Campeãs de Inovação 2025, promovido pelo Grupo Amanhã, cuja cerimônia de premiação ocorreu no dia 24/7 no HotMilk, o parque tecnológico da PUC/PR, reunindo as organizações mais inovadoras da Região Sul do Brasil. Na oportunidade, a cooperativa foi representada pela coordenadora de Inovação e Projetos, Roberta Pazinato Cuco, e a analista de Inovação e Processos, Gabriela Luiza Araújo dos Santos, da Cocamar Labs.

**PESQUISA** - Em sua 21ª edição, o Ranking está entre as principais pesquisas sobre inovação corporativa do país, utilizando metodologia baseada no Innovation Management Index, desenvolvido pelo Global Innovation Management Institute (GIMI) e aplicado pelo IXL de Cambridge (EUA). O modelo permite que as empresas brasileiras se comparem com padrões globais de excelência em inovação.

**AValiação** - Para a avaliação das práticas, foi preenchido um formulário com mais de 60 per-

guntas, dividido em alguns fatores que influenciam a inovação dentro da organização: Estratégia, Processos, Nível de Maturidade de Inovação, Relacionamento com o Ecossistema de Inovação, Investimentos e Acesso a Subsídios, Organização Interna de Inovação, Cultura e Resultados Obtidos. Por fim, ao ser solicitado um caso de sucesso interno, foi apresentado o projeto Diagnóstico de Manutenção Utilizando Realidade Aumentada, cuja ação trouxe resultados relevantes para a cooperativa.

**CONSISTENTE** - A Cocamar foi reconhecida por sua atuação consistente na promoção da inovação em todas as frentes do negócio, com destaque para a transformação digital, sustentabilidade, cultura organizacional e desenvolvimento de soluções tecnológicas voltadas ao agrogêocio.

**CONQUISTA** - A conquista reforça o protagonismo da cooperativa no cenário da inovação e reafirma seu compromisso com a geração de valor para cooperados, colaboradores e a sociedade.



Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000, Fone: (44) 3221-3007  
CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar - www.cocamar.com.br

**CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO (2022/2025)**

Luiz Lourenço (presidente), Luiz Pio Lonardoni (vice-presidente), Afonso Akioshi Shiozaki (diretor-secretário), Adalto Lazzarin, Anderson Rufato, Antonio César Pacheco Formighieri, Cleber Veroneze Filho, Fred Frand Frandsen, Johny Nakashima, José Rogério Volpato, Luis Antônio dos Reis, Luiz Henrique Pedroni, Paulo Vinicius Tamborlin, Sérgio Luis Viudes e Valdomiro Peres Júnior

**CONSELHO FISCAL 2025**

Daniilo Paiva Trugilo, Guilherme Martins Gomes dos Santos, Leandro Camillo (efetivos), Natália Tormena, Ricardo Cypriano, Vadeir José Pereira (suplentes).

**DIRETORIA EXECUTIVA**

Divanir Higino - presidente  
José Cicero Aderaldo - vice-presidente

**SUPERINTENDENTES**

Alair Zago - Administrativo e Financeiro  
Osmar Liberato - Operações  
Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado  
Anderson Alves Bertolleti - Negócios  
Arquimedes Alexandrino - Concessionárias

**MISSÃO**

Atender o Cooperado, assegurando a perpetuação da Cooperativa de forma sustentável

**VISÃO**

Crescer com rentabilidade

**VALORES**

• Rentabilidade • Qualidade • Confiabilidade • Ética • Transparência  
• Equidade • Pessoas • Responsabilidade Socioambiental • Segurança

**POLÍTICA INTEGRADA DA QUALIDADE**

Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.

- Liderança e governança.
- Estratégia e resultados.
- Riscos.
- Relações com partes interessadas.
- Cooperativismo.
- Mercado.
- Social.
- Ambiental.
- Qualidade e Segurança do Produto.
- Processos.
- Cadeia de Suprimentos.
- Melhoria.
- Pessoas.
- Saúde e Segurança Ocupacional.
- Informação.



Fone: 44 3028-5005 - www.jornalcocamar.com.br

Jornalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires  
Editoração Gráfica: André Bacarin

Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.

Representante Local  
Isa Simões - 44 - 3028-5005 - 99963-3500

Representantes nacionais  
Agromidia Ltda - 11 5092-3305  
Guerreiro Agro Marketing - 44 3026-4457/99180-4450

# Planejamento e tecnologia ajudam produtor a enfrentar as oscilações do clima

Além do manejo adequado de solos e do programa de incentivos à irrigação, também é possível conhecer de forma antecipada as tendências do clima

O produtor rural tem como se preparar para as constantes variações climáticas, um problema que sempre tira o sono de quem depende de uma atividade mantida a céu aberto. E sabemos que a cada ano as perdas decorrem principalmente dos veranicos, como se observou no Paraná na safra 2024/25 quando as lavouras se encontravam em um de seus momentos mais críticos, a fase de enchimento de grãos.

A Cocamar tem tratado muito desse assunto nos seus eventos técnicos, alertando aos produtores para a necessidade de um manejo adequado de solos, de modo a eliminar a compactação, garantir uma boa cobertura de palha e possibilitar o enraizamento mais profundo das plantas. Só isso já seria capaz de reduzir os efeitos de uma estiagem, diferente de onde o solo compactado não permite o aprofundamento do sistema radicular e os danos com a falta de chuvas são percebidos mais rapidamente.

Mas, é possível ir além. Há anos, da mesma forma, a cooperativa procura demonstrar aos seus cooperados os benefícios trazidos pela irrigação, cujo investimento se paga com o grande potencial para o aumento da produtividade. Aliás, vivemos nessa questão um curioso paradoxo: se, por um lado, pode faltar chuva durante o andamento de uma safra e comprometer parte da colheita, de outro temos uma

abundância em recursos hídricos a ser colocada em benefício da atividade agrícola.

A Cocamar foi protagonista em gestões junto ao governo estadual para a implementação, no ano passado, de um programa com incentivos à irrigação no noroeste paranaense. E vale destacar: os produtores que já contam com essa tecnologia oferecida pela cooperativa, são vitrines em suas regiões pelos excelentes resultados que obtêm mesmo em períodos de clima menos favorável. E vários daqueles que instalaram o seu primeiro pivô central, já planejam o segundo.

Para completar, conhecer de forma antecipada as tendências do clima, utilizando a mesma tecnologia de ponta empregada nos Estados Unidos e Europa, com nível de assertividade muito superior ao que é oferecido atualmente no Brasil, também deve fazer parte do planejamento da safra. Por isso, em parceria com uma das empresas mais conceituadas no mundo, nessa área, a Cocamar vem implantando uma rede colaborativa inédita no país voltada a previsão e análises climáticas, com o apoio do governo do estado, associações de municípios, empresas e instituições.

Nessa linha, sempre inovando, a cooperativa está disponibilizando aos cooperados um serviço de assinatura com informações meteorológicas diárias e específicas sobre as geocoordenadas

de localização da propriedade, que podem ser acessadas por computador e celular. Tudo para que ele possa planejar bem as operações de semeadura, pulverizações e colheita.

Converse sobre tudo isso com o

gerente de sua unidade. Se não há como dominar o clima, podemos contar com soluções e tecnologias para que a atividade rural minimize prejuízos em função de intempéries e se torne cada vez mais produtiva e rentável.



Divanir Higino, presidente da Cocamar



Se não há como dominar o clima, podemos contar com soluções e tecnologias para que a atividade rural minimize prejuízos em função de intempéries e se torne cada vez mais produtiva e rentável

# Subvenção para soja depende de boas práticas

Projeto-piloto realizado pela Embrapa no Paraná concederá seguro rural de acordo com nível de adoção de práticas de manejo que mantêm água no solo

O programa de zoneamento agrícola de risco climático (zarc) para a cultura da soja vai incluir boas práticas de manejo de solo na análise para liberação de subvenção do seguro rural. A Embrapa Soja vai coordenar um projeto-piloto do programa no Paraná na safra 2025/26.

**AVALIAÇÕES** - Para validar a metodologia de classificação de risco, a Embrapa Soja fez avaliações de campo em 62 propriedades no Paraná e 201 no Mato Grosso do Sul. As regras do projeto-piloto foram aprovadas pelo Comitê Gestor Interministerial do Seguro Rural. O Ministério da Agricultura reservou R\$ 8 milhões para subvenção do seguro dos produtores participantes.

**PRECISÃO** - José Renato Bouças Faria, pesquisador da Embrapa Soja, diz que a intenção do projeto é melhorar a precisão



na análise de riscos da safra se os produtores forem estimulados a adotarem práticas mais sustentáveis.

**CLASSIFICAÇÃO** - Desde que foi

criado, em 1996, o zoneamento agrícola de risco climático considerava três classes de água disponível no solo, sendo determinadas pela textura do solo, principalmente o teor de argila. A partir de 2022, um novo método de classificação passou a considerar seis níveis de água no solo, estimada pelos teores de areia, silte e argila.

**MANEJO DO SOLO** - Agora a avaliação levará em conta as práticas de manejo de solo, que podem incrementar o volume de água disponível. "Desenvolveremos um método de avaliação simples, com indicadores quantitativos, objetivos, verificáveis e mensuráveis para serem aferidos", diz Faria.

**SELECIONADOS** - Produtores ligados à Cocamar, Coamo e Cooperativa Agroindustrial de Cascavel (Coopavel) estão entre os participantes do projeto-piloto. "Selecionamos 20 cooperados que são referência em boas práticas agrícolas para implementar a proposta e testar na prática a nova metodologia baseada em níveis de manejo", diz Renato Watanabe, gerente-executivo técnico da Cocamar.

**INDICADORES** - Para avaliar o manejo de solo serão considerados seis indicadores: tempo sem revolvimento do solo; cobertura de solo (palhada); diversificação de culturas nos últimos três anos agrícolas; teor



de cálcio e alumínio no solo; semeadura em nível (quando o terreno tem declividade superior a 3%); e fertilidade do solo (medida por capacidade de reter cátions como cálcio, magnésio e potássio). As análises de solo serão realizadas por laboratórios credenciados pelo Ministério da Agricultura.

**ZONEAMENTO** - O zoneamento vai considerar quatro níveis de manejo, variando de acordo com a adoção das técnicas de manejo e o impacto na fertilidade do solo e disponibilidade de água. Para as áreas com nível 1 de manejo, a subvenção do seguro rural será de 20%, que é atualmente o percentual padrão de subvenção da soja. Áreas com nível 2 terão 25% de subvenção; no nível 3, a subvenção será de 30%, e no nível 4, de 35%. "A intenção é reconhecer quem tem o melhor manejo e estimular quem não tem a adotar", afirma o pesquisador da Embrapa Soja.

**AUTOMATIZAÇÃO** - A classificação do nível de manejo será calculada de forma automatizada por meio de uma plataforma digital desenvolvida pela Embrapa Agricultura Digital, o Sistema de Informações de Níveis de Manejo (SINM). Serão considerados dados da propriedade como operações mecanizadas, intervenções no solo e cultivos pré-semeadura. Também serão obtidas informações



por sensoriamento remoto e geoprocessamento para verificação da área, e análises de solo, com geolocalização das amostras.

**SINM** - Os dados serão inseridos no SINM por operadores credenciados previamente, como cooperativas, seguradoras, laboratórios de análise de solo, empresas de geoprocessamento e órgãos públicos de assistência técnica. Com a classificação do nível de manejo pelo SINM, a seguradora irá submeter a proposta ao Programa de Subvenção ao Prêmio do Seguro Rural (PSR), que fará a atribuição do percentual de subvenção correspondente ao nível alcançado.

**ESTIAGEM** - Atualmente, diz Faria, a escassez hídrica é a principal causa de perdas na produção de grãos de soja no Brasil. As práticas conservacionistas ajudam a aumentar a infiltração de água no solo e a reduzir o escoamento de água e solo, comum durante chuvas intensas. No país, segundo Faria, a perda média de produção de soja por problemas climáticos é de 10% ao ano, o que equivale à perda de uma safra em cada dez temporadas. No Paraná, a perda equivale a uma safra em cada seis. Só não é pior do que no Rio Grande do Sul, onde se perde uma safra a cada quatro.

**CAMINHO** - "Esse é um caminho que nós temos perseguido com a Embrapa há, no mínimo, dois anos. A safra de verão será o pontapé inicial, mas esperamos seguir no aprimoramento da metodologia e ampliar o alcance e a alocação de recursos para as próximas safras", diz Diego Melo de Almeida, diretor do departamento de gestão de riscos do Ministério da Agricultura.

**REFERÊNCIA** - Uma das cooperativas que participará da fase de implementação do projeto-piloto é a Cocamar. "Sempre

buscamos estar na linha de frente da inovação no agronegócio, principalmente quando essas inovações beneficiam nossos cooperados. Por isso, participar do projeto-piloto do ZarcNM, em parceria com a Embrapa, será uma experiência extremamente relevante. Selecionamos 20 cooperados que são referência em boas práticas agrícolas para implementar a proposta e testar na prática a nova metodologia baseada em níveis de manejo", conta o gerente-executivo técnico da Cocamar, Renato Watanabe.

**SUSTENTABILIDADE** - De acordo com Watanabe, um dos principais desafios foi enquadrar os produtores dentro desses níveis de forma criteriosa, já que cada realidade no campo é única. Ainda assim, a expectativa é que os resultados serão muito positivos. "O ZarcNM traz uma nova perspectiva para a análise de risco climático e abre caminho para políticas públicas mais justas e eficientes, principalmente no acesso ao crédito e ao seguro rural. Acreditamos que essa nova abordagem vai estimular a adoção de práticas mais sustentáveis, além de fortalecer a resiliência das lavouras frente aos desafios climáticos".



# ***Plano Safra 25/26: Taxas Atrativas e Condições Diferenciadas.***

O Sicredi disponibiliza recursos para investimento, custeio e comercialização de milho. Seja para ampliação da estrutura, aquisição de máquinas ou fortalecimento da sua produção.

**Planeje com quem entende do campo. Fale com o especialista Agro e construa um ciclo produtivo ainda mais eficiente.**

***Sicredi Dexis***

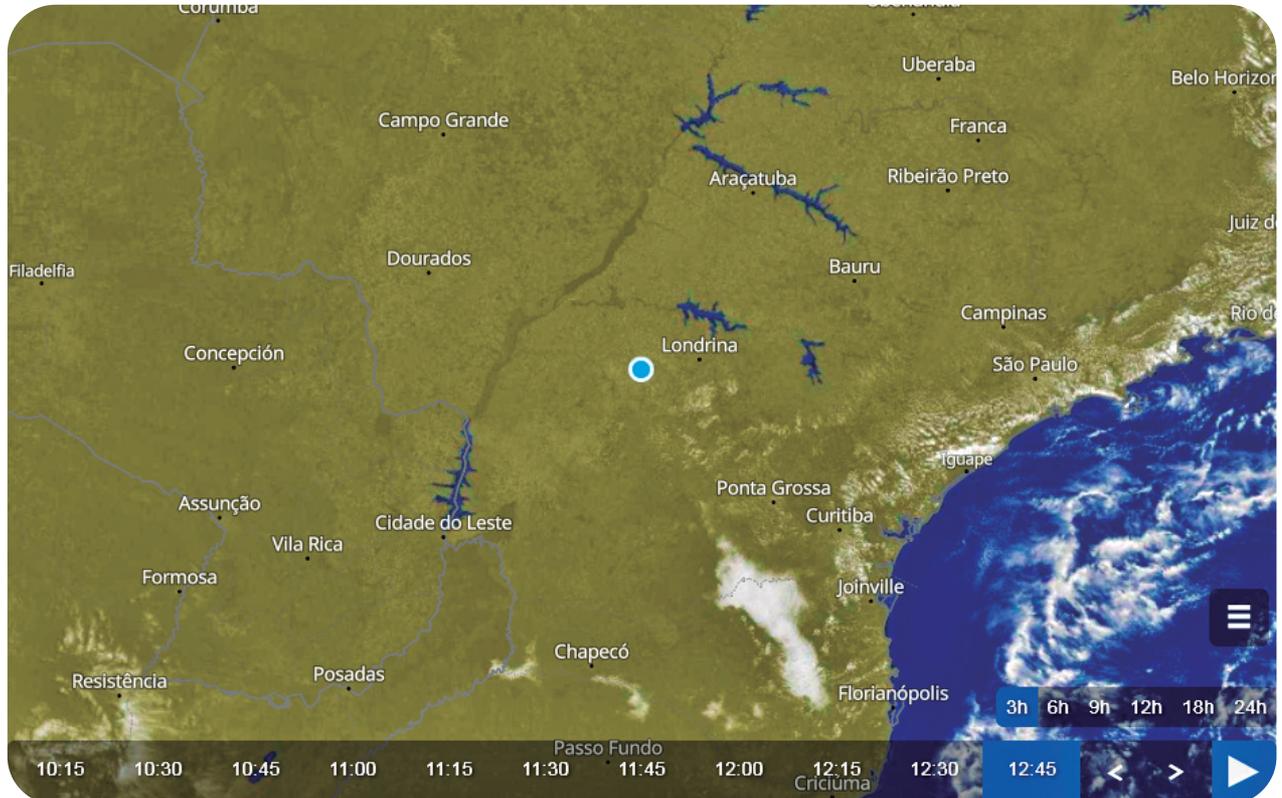
[www.sicredidexis.com.br](http://www.sicredidexis.com.br)

 **Sicredi**

# Ninguém mais vai “semear no pó”

Cocamar disponibiliza serviço de informação climática por assinatura, para que os cooperados deem a largada do ciclo de verão 2025/26 com mais assertividade

**N**os últimos anos, por falta de informações mais precisas sobre as tendências do clima, muitos produtores perderam dinheiro ao arriscar a semeadura “no pó”, como se diz. Implantaram parte de suas lavouras mesmo com o solo seco, confiantes na expectativa de que viria umidade, o que nem sempre se confirmava. Com isso, eles perdiam as sementes e se obrigavam a fazer a ressemeadura, iniciando o ciclo com problemas e custos adicionais, lembrando que essa é a etapa mais decisiva para o sucesso de uma safra: se começou mal, nem sempre é possível consertar.



**LARGADA** - Por isso, para que os cooperados deem a largada, a partir de setembro, do ciclo de verão 2025/26 com mais assertividade, sem os riscos de semear a safra em meio a incertezas, a Cocamar está disponibilizando um serviço inédito de previsão e análise climática que tem a assinatura da Meteoblue, uma das empresas mais

bem avaliadas em meteorologia em todo mundo.

**PREVISÃO DO TEMPO** - É com a Meteoblue, aliás, que a Cocamar vem estruturando uma rede colaborativa para fazer com que a região noroeste do Paraná seja contemplada com um serviço de previsão do tempo à al-

tura do que é praticado atualmente nos Estados Unidos e Europa, com monitoramento contínuo e em tempo real da movimentação de nuvens, de modo a indicar quando, efetivamente, uma região será servida por chuvas. Essa iniciativa conta com o apoio do governo do Paraná e de várias empresas e ins-

tituições, entre elas a Sicredi Dexis.

**PERSONALIZADA** - O serviço oferecido aos produtores pela cooperativa, envia mensagens e alertas no WhatsApp, com link de acesso a um amplo pacote de informações sobre o clima que podem ser acessadas no celular e no computador. O detalhe é que a previsão do tempo é personalizada para as geocoordenadas que o produtor cadastrar, sendo muito mais efetiva no suporte a tomada de decisão.

**ADESÕES** - As adesões podem ser feitas durante o mês de agosto a R\$ 590,00 por assinatura, o que corresponde a apenas R\$ 1,60 por dia. Com tais informações, ninguém mais precisará se arriscar a semear “no pó”, começando a sua safra com o pé direito e muito bem-informado sobre o clima.



# CONSULTORIA SEGURO RURAL

Proteção sob medida para o seu campo

Com o apoio da plataforma **Unisolo**, realizamos **cotações** nas principais seguradoras do mercado. Por meio dos nossos parceiros, **oferecemos soluções** personalizadas que **unem** segurança, praticidade e o melhor custo-benefício para o produtor rural.

☎ 44 4009-3800    🌐 [www.unicampo.coop.br](http://www.unicampo.coop.br)

**arkeiro**  
NORTOX

## Precisão e controle contra as daninhas.

Arkeiro Nortox é o **herbicida** com **formulação tripla e de amplo espectro** para o controle das plantas daninhas de difícil controle.

**Princípios ativos:**  
**FLUMIOXAZINA + IMAZETAPIR + CLORIMUROM-ETÍLICO**

📌 **MODO DE AÇÃO  
SISTÊMICO E  
DE CONTATO**

📌 **LONGO  
RESIDUAL**

📌 **ALTA EFICÁCIA  
NA DESSECAÇÃO**

Fórmula com  
inibidores de  
**ALS e  
PROTOX**



nortox.com.br  
f /nortoxbrasil  
@nortoxsa  
in /nortox-sa

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

**N**  
NORTOX

# Nova linha de biológicos

**A Cooperativa amplia sua presença na área de nutrição vegetal oferecendo ao mercado, a partir de agora, também uma base biológica: o ViridianBio**

Com participação voltada exclusivamente ao aprimoramento de profissionais técnicos de suas unidades nos estados do Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul, a Cocamar promoveu dias 8 e 9 de julho, na Unidade de Difusão de Tecnologias (UDT) da cooperativa em Floresta, região de Maringá, o Giro Técnico 2025. Foram cerca de 200 participantes, incluindo as equipes de 23 empresas parceiras da Cocamar que, no local, instalaram estandes para a apresentação de tecnologias destinadas às culturas de inverno e de verão.

**CAPACITAÇÃO** - Em sua saudação, o gerente executivo técnico Renato Watanabe destacou o esforço da cooperativa em promover a constante capacitação de seu corpo técnico. "O ponto chave do evento é demonstrar os diferentes híbridos que estão à disposição dos cooperados para um correto posicionamento e a busca por um aumento de produtividade e sustentabilidade", citou, lembrando que a realização é um momento, também, para tratar da atualização de temas como fertilidade e manejo adequado do solo.

**INOCULANTES** - No primeiro dia, o público conheceu, em primeira mão, a nova linha de biológicos dos Fertilizantes Viridian, produzidos pela Cocamar e em fase de lançamento, composta inicialmente por dois inoculantes, sendo um para soja e outro para gramíneas, já prevendo na sequência incluir outros produtos em seu portfólio.

**NUTRIÇÃO VEGETAL** - "A Cocamar amplia assim a sua pre-

sença na área de nutrição vegetal", destacou o gerente comercial de Insumos, André Bartchechen, ao explicar que a cooperativa oferece ao mercado, a partir de agora, também uma base biológica. "O ViridianBio é o irmão mais novo do Viridian Fertilizantes", citou, ao salientar que os produtos promovem, entre outros benefícios, a formação de nódulos nas raízes das plantas visando a fixação biológica de nitrogênio.

**PRODUTIVIDADE** - Em sua apresentação o gerente demonstrou que ao fazer uma inoculação adequada, acrescida de elementos como molibdênio e cobalto, o produtor de soja pode ter um incremento de produtividade de 40%, segundo apontam estudos de especialistas. E completou: "Nosso foco é contribuir para aumentar a rentabilidade do cooperado", orientando que o mesmo converse a respeito com o profissional técnico de sua unidade de atendimento.

**CREDIBILIDADE** - O gerente executivo Comercial de Insumos, Paulo Martarello, também se pronunciou aos presentes, chamando atenção para o fato de que existem muitas marcas de fertilizantes foliares e biológicos no mercado, mas a linha Viridian conta com o diferencial da credibilidade da Cocamar, o que significa segurança. "A cooperativa está incrementando o seu portfólio com produtos de alta qualidade e o cooperado que busca crescer só tem a ganhar com isso", mencionou.

**INVESTIMENTO** - "Há cinco anos a Cocamar foi uma das primeiras cooperativas a investir em uma marca própria de fertilizantes e



adjuvantes, para atuar na linha nutricional e de tecnologia de aplicação, olhando muito para uma tendência de mercado e uma necessidade que os consumidores têm posicionado ao setor produtivo. Por isso, estamos lançando agora nossos produtos biológicos", ressaltou o gerente executivo técnico Renato Watanabe.

**ELO** - Segundo ele, essa é uma preocupação da cooperativa, que opera no recebimento de grãos, comercialização de insumos e industrialização. "O papel da cooperativa é ligar as duas pontas: de um lado, a gente traz uma

linha de produtos pensando em aumento de produtividade e sustentabilidade, olhando do ponto de vista do cooperado, e ouvindo quem consome os alimentos produzidos, que priorizada cada vez mais alimentos saudáveis e com uma pegada ambiental mais sustentável".

**ESTANDES** - Os profissionais participantes do Giro Técnico foram divididos em grupos para percorrer os estandes, onde assistem palestras e demonstrações sobre novas tecnologias destinadas ao aperfeiçoamento técnico dos produtores.

# Fertilizantes Viridian são destaque no 10º Congresso Brasileiro

Evento é considerado um dos mais importantes da cadeia produtiva da oleaginosa em todo o mundo e reuniu mais de 2 mil participantes de vários países

**P**romovido em Campinas (SP) pela Embrapa Soja, o 10º Congresso Brasileiro de Soja (Mercosoja 2025), considerado um dos eventos mais importantes a respeito da cadeia produtiva da oleaginosa em todo o mundo, que reuniu mais de 2 mil participantes de vários países da América do Sul, entre especialistas e profissionais ligados ao setor, contou com a presença da Cocamar Cooperativa Agroindustrial.

**APRESENTAÇÕES** - Durante a realização, que celebrou os 100 anos de cultivo da soja no Brasil e debateu também sustentabilidade, inovação e desenvolvimento de mercados, a cooperativa apresentou dois trabalhos voltados à sua linha de fertilizantes Viridian. Um, sobre Produtividade e Retorno Econômico do Manejo Foliar Safra Forte na Cultura da Soja; e, outro, Resposta da Soja à Aplicação de Diferentes Fontes de Boro via Dessecação Pré-Semeadura.

**TRABALHO** - Conforme explica o engenheiro agrônomo André Sordi, responsável pelo Desenvolvimento Técnico de Mercado dos Fertilizantes Viridian, os dois trabalhos foram conduzidos ao longo de quatro anos de resultados, validações e comprovações científicas, sob o acompanhamento do professor Tadeu Inoue, doutor em agronomia e especialista no desenvolvimento de pesquisas nas áreas da fertilidade do solo (calagem, gessagem, adubação nitrogenada e po-

tássica) e manejo nutricional e fisiológico de plantas, com ênfase nas culturas da soja e milho, da Universidade Estadual de Maringá (UEM).

**GRANDE ORGULHO** - "Participar de um evento dessa magnitude, com a apresentação de dois trabalhos de um total de 321, é um grande orgulho para a Cocamar, sobretudo pela credibilidade conquistada pela linha de produtos Viridian junto ao mercado", destacou André, ao salientar que, além disso, foi

Qualidade e eficiência com o melhor custo benefício.



É mais que top, é GTO GBR.

cumprido um rito com muitas exigências. Ambos os conteúdos serão, agora, publicados pela Embrapa Soja.

**ALTO NÍVEL** - A receptividade da organização do 10º Congresso Brasileiro da Soja em relação aos produtos Viridian demonstra ainda, segundo André, o alto nível de qualidade dos mesmos. “É a resposta da Cocamar para apoiar os produtores cooperados a serem mais eficientes em seus negócios, elevando os níveis de produtividade e fazendo com que a atividade seja mais sustentável”.

**CONCLUSÕES** - Em relação ao primeiro trabalho, a conclusão foi que “na média das três últimas safras avaliadas, o manejo Safra Forte proporcionou um incremento médio de 519 quilos por hectare, sendo esta diferença estatisticamente significativa. Quanto ao ROI, o retorno calculado foi de R\$ 5,59, indicando a viabilidade do manejo foliar avaliado”. Por sua vez, a conclusão a respeito do segundo foi: “A aplicação de B via dessecação demonstrou ser uma forma de manejo viável e eficiente para a cultura da soja, elevando os teores de nutriente no solo e influenciando positivamente na produtividade da soja”.

**MANEJO DO SOLO** - Também como parte da programação do 10º Congresso Brasileiro de Soja, o gerente executivo técnico



**A partir da esquerda, André Sordi, responsável por desenvolvimento técnico de mercado dos Fertilizantes Viridian, o gerente executivo técnico Renato Watanabe, o gerente técnico Luis Clóvis de Oliveira, e o Dr. Tadeu Inoe, da Universidade Estadual de Maringá (UEM); abaixo, André Sordi e, na foto ao lado, com o Ralf Udo Dengler, gerente executivo da Embrapa Meridional e o gerente técnico de ILPF, Emerson Nunes**

nico da Cocamar, engenheiro agrônomo Renato Watanabe, foi convidado a dar um depoimento sobre o Manejo de Solo como parte do Zoneamento de Risco Climático da Soja. Trata-se de um projeto-piloto a ser desenvolvido na safra 2025/26 no Paraná com a participação de cooperados da Cocamar e duas outras cooperativas.

**BOAS PRÁTICAS** - O Zarc vai considerar a adoção de boas práticas de manejo de solo que contribuem para aumentar o volume de água disponível para as plantas e os produtores que aderirem terão acesso a percentuais diferenciados de

subvenção nas apólices de seguro rural. A inovação proposta pelo Ministério da Agricultura e Pecuária (Mapa) e Embrapa pretende contribuir para mitigar os riscos climáticos enfrentados pela soja.

**PARTICIPANTES** - Além de Renato Watanabe e André Sordi, a Cocamar foi representada no 10º Congresso Brasileiro de Soja pelos engenheiros agrônomos do Grupo+ de assessoria especializada, Jancey Alves, Guilherme Eurich e Osmar Buratto; e os engenheiros agrônomos Vítor Palaro, coordenador técnico de agricultura digital; Emerson Nunes, ge-

rente técnico de Integração Lavoura, Pecuária e Floresta (ILPF) e Luis Clovis de Oliveira, gerente técnico de culturas anuais.

**MOMENTO VIRIDIAN** - André informa que com vistas a safra de verão 2025/26, o Momento Viridian, promovido pela Cocamar com a participação de técnicos da cooperativa e produtores para uma apresentação de toda a linha de produtos e resultados de avaliações realizadas há vários anos, acontece no mês de agosto, nos municípios de Nova Andradina (MS), Londrina (PR), Maringá (PR) e em Itapeva (SP).



# CONECTE SEU MILHARAL À EVOLUÇÃO DO CONTROLE DE DANINHAS COM SONDA HT.



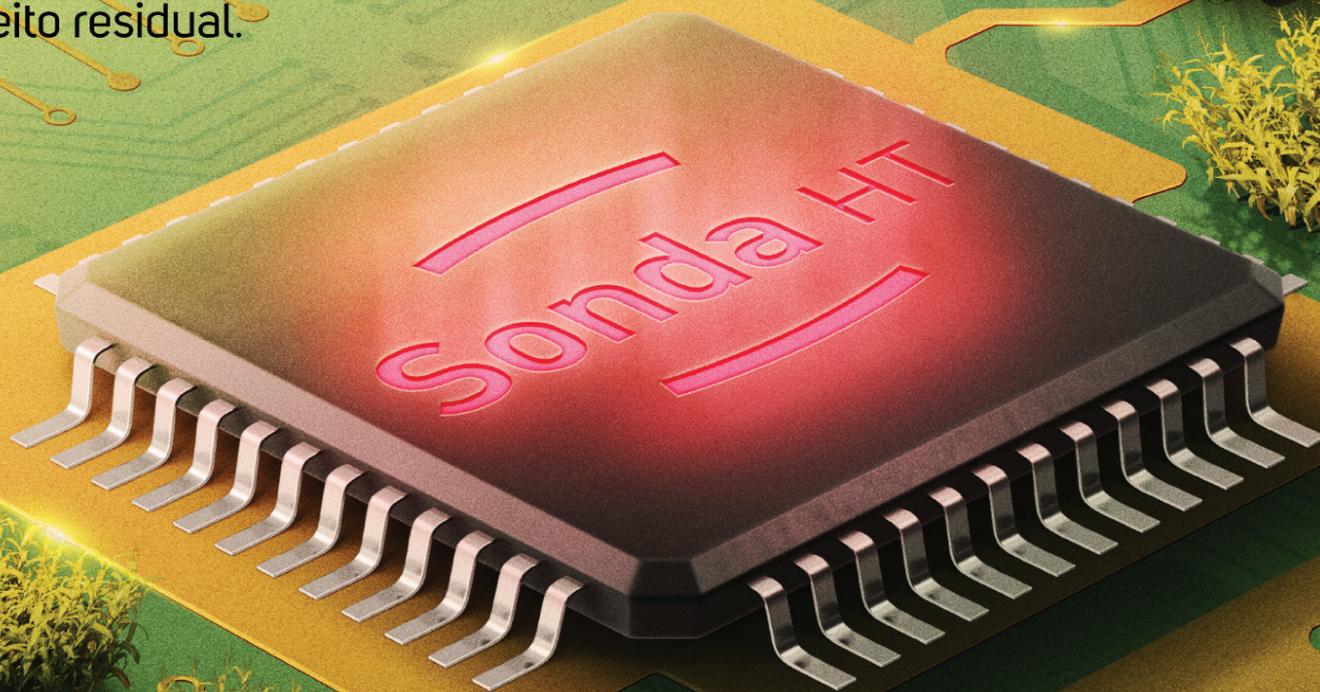
**INOVAÇÃO:** melhor controle das plantas daninhas e menor perda por lixiviação



**ECONOMIA:** nova formulação, fácil aplicação sem precisar adicionar óleo.



**VERSATILIDADE:** pós-emergente com efeito residual.



Conheça a tecnologia de Sonda, conectada à proteção do milho.



**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

**Sonda HT**

**IHARA**  
Agricultura é a nossa vida

# Trigo chama atenção em Querência do Norte (PR)

**Torcida é para que o produtor tenha uma boa colheita e o trigo se torne uma alternativa para a diversificação dos negócios no inverno na região**

O trigo, quem diria, está fazendo sucesso em Querência do Norte, município do extremo noroeste do Paraná. Numa safra de inverno em que o milho vem obtendo boas produtividades, a lavoura de trigo do cooperado Vagner Joaquim de Oliveira é que vem chamando a atenção.

**ENCHER OS OLHOS** - Segundo explica o engenheiro agrônomo Lucas Magni, da unidade local da Cocamar, e que atende o produtor, o trigo está de encher os olhos. São 59 hectares con-

duzidos com todo o capricho. O cooperado usou sementes Cocamar e por recomendação de Lucas, investiu na nutrição da cultura, utilizando fertilizantes Viridian, da cooperativa”, destaca o agrônomo.

**BOA PRODUTIVIDADE** - Ele afirma ainda que “Conduzir 59 hectares de trigo em pleno arenito exige técnica, coragem e visão. Apesar dos desafios típicos da região, como baixa fertilidade, altas temperaturas e retenção limitada de água no solo, a cultura tem surpreendido pela rusticidade, a excelente sa-



**O cooperado Vagner Joaquim de Oliveira e o agrônomo Lucas Magni**

nidade foliar e a adaptabilidade. Os resultados vêm superando as expectativas, demonstrando que, com manejo adequado, seguindo as orientações técnicas, o trigo pode sim ser uma alternativa rentável e sustentável para o arenito.”

**AGRADECIMENTO** - O agrônomo agradece ao produtor Vagner Joaquim pela confiança e a parceria “em um projeto ambicioso, que tem como objetivo principal desenvolver alternativas rentáveis e sustentáveis para os demais produtores da

região. Iniciativas como essa, conduzidas com seriedade e visão de futuro, são fundamentais para impulsionar o avanço técnico e produtivo no arenito.”

**ALTERNATIVA** - O cooperado tentou produzir trigo há alguns anos, mas não utilizou a variedade correta, adaptada à região, e não contou com assistência técnica. “Nossa torcida é para que o produtor tenha uma boa colheita e o trigo se torne uma alternativa para a diversificação dos negócios no inverno aqui na região”, completa o agrônomo.



# ONDE TEM AGRO, TEM STIHL

Precisando de uma força extra no trabalho diário? A motosserra STIHL MS 162 é a solução ideal para uma ampla variedade de tarefas. Combinando tecnologia e potência, é perfeita para uso em casa e em pequenas propriedades. Corta lenha, galhos de árvores e ainda conta com sistema de lubrificação automática da corrente, que prolonga sua vida útil.

 @STIHLBRASIL  STIHL BRASIL

 @STIHLOFICIAL  STIHL BRASIL OFICIAL [STIHL.COM.BR](https://www.stihl.com.br)



**STIHL**

# Cooperados conhecem Água Boa (MT)

**Produtores ficaram impressionados com o potencial da região, bem como as oportunidades que oferece para a aquisição e o arrendamento de terras**

A realidade da promissora região de Água Boa, a 627km de Cuiabá, ao norte do Mato Grosso, onde a Cocamar inaugurou sua unidade de recebimento de grãos no início deste ano, foi conhecida recentemente por um grupo de cooperados da Cocamar em visita àquele município.

**INTERESSE** - Dezesete produtores dos estados do Paraná e São Paulo participaram da viagem, que foi promovida entre os dias 23 e 27 de junho. Como havia o interesse, por parte deles, em saber mais sobre a agricultura local, pediram para a cooperativa organizar a viagem.

**VISITA** - Em Água Boa predominam as culturas de soja no verão e milho no inverno, com destaque também para o gergelim nesse último período. O roteiro do grupo incluiu visitas a propriedades, áreas com trabalhos técnicos desenvolvidos pela Cocamar e a estrutura da unidade, a maior de toda a rede da cooperativa, que atua com recebimento de grãos nos esta-



dos do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul e Mato Grosso.

**PROGRAMAÇÃO** - Na programação, foram recepcionados na fazenda do Grupo Itaquerê, com 17 mil hectares, e tiveram a oportunidade de manter contato com um produtor de Canarana, município próximo, que fez uma apresentação sobre as características da região, médias normais de índices pluviométricos, produtividade e rentabilidade das lavouras, e alguns dos principais desafios.

**COOPERATIVISTAS** - A região se diferencia do padrão fundiário do Mato Grosso por haver ali

muitas propriedades de pequeno porte, parte das quais de produtores oriundos do Paraná. Por estarem familiarizados à prática cooperativista, eles haviam pleiteado junto a autoridades locais e do estado, há alguns anos, que fosse feita uma gestão junto a Cocamar, visando a instalação de uma estrutura operacional. Como resultado, já no primeiro ano, a cooperativa recebeu em Água Boa cerca de 130 mil toneladas

de soja, o maior volume já depositado pelos produtores em uma unidade.

**POTENCIAL** - Ao avaliarem a viagem, cooperados se mostraram impressionados com o potencial da região, bem como as oportunidades que oferece para a aquisição e o arrendamento de terras, e respaldaram a iniciativa da Cocamar de investir no município, em apoio aos produtores.



# Quem **colhe** mais rentabilidade, **escolhe** NK!

Amplie o rendimento da sua lavoura com a genética e a tecnologia do nosso portfólio de Sementes NK.

## NK501 VIP3

(SS2222E VIP3)

### O HÍBRIDO QUE COLOCA A SUA RENTABILIDADE EM PRIMEIRO LUGAR.

- Alto potencial produtivo com estabilidade;
- Boa qualidade e produção de silagem;
- Boa tolerância ao complexo de enfezamento;
- Excelente opção para a abertura de plantio e melhores ambientes produtivos;
- Excelente sanidade foliar.

CONHEÇA O NOSSO  
PORTFÓLIO COMPLETO  
DE HÍBRIDOS.



[sementesnk.com.br](http://sementesnk.com.br)

[f/nkseedsbr](https://www.facebook.com/nkseedsbr) [@nkseeds\\_br](https://www.instagram.com/nkseeds_br) [NK Seeds BR](https://www.youtube.com/channel/UCNKSeedsBR)

Uma marca  
**syngenta**



# Dia de Cooperar e transformar a comunidade

**Voluntários de várias cooperativas se mobilizam, desde 2014, para levar às comunidades, na área de ação da Cocamar, muito mais do que solidariedade**

**D**esde 2014 a Cocamar tem se engajado na mobilização do Dia de Cooperar ou Dia C, em comemoração ao Dia Internacional do Cooperativismo, onde desenvolve projetos de responsabilidade social, por meio de ações voluntárias transformadoras em prol de suas comunidades. Unindo forças com outras cooperativas, dá visibilidade às ações de impacto socioambiental, respondendo ao 7º princípio do cooperativismo que é o interesse pela comunidade. Além de incentivar a adesão de mais pessoas ao voluntariado cooperativista, ofertando à comunidade atendimentos e serviços voluntários, a ação reforça os valores do modelo de negócios da Cocamar, que sempre buscou socorrer a comunidade em suas demandas.

**CESTAS BÁSICAS** - Só para ter uma ideia do impacto dessas ações, em 2014, Cocamar e Sicredi União PR/SP arrecadaram 50 cestas básicas, o

equivalente a 1,5 mil quilos de alimentos, encaminhadas ao Provopar, além de promover uma ação com mais de 150 meninos com idade de até 11 anos na Associação Cocamar. O Núcleo feminino de Maringá é que preparou os lanches para servir à garotada.

**OFICINAS** - Dezenas de voluntários se mobilizaram em 2016, na Praça Raposo Tavares, onde realizaram oficinas em tendas, sobre cultivo de horta, planejamento financeiro, prevenção de doenças transmitidas pelo mosquito *Aedes Aegypti*, escovação dentária, além de aferir a pressão, realizar exames de acuidade visual, levar as crianças para colorir desenhos, assistir a apresentações musicais e divertir-se com os palhaços do grupo Unimed Alegria. Houve também distribuição de álcool gel, sementes, bexigas, cofrinhos, mudas de espécies nativas e de citronela. Participaram Cocamar, Sicredi, Sicoob, Unimed, Uniodonto e Unicampo, beneficiando milhares de pessoas.



Fotos: Arquivo Cocamar

**FRALDAS** - Em 2017 e 2018 o foco do Dia C na Cocamar foi a produção de fraldas geriátricas, na Associação da Cocamar, com a participação de mais de 650 voluntários em cada um dos anos, resultado da parceria entre a Cocamar, Unimed, Sicredi, Sicoob, Uniodonto, Unicampo e Pluricoop. Toda a produção, cerca de 20 mil fraldas geriátricas em 2017, foi doada para o Programa do Voluntariado Paranaense (Provopar) e 23 mil fraldas em 2018, para três entidades assistenciais de Maringá.

**PIZZAS** - Mais de 500 voluntários da Cocamar, Sicredi União PR/SP, Unimed, Sicoob, Uniodonto, Unicampo e Pluricoop, em 2019, enfrentaram um frio de 2°C às 7h30 da manhã mais gelada do ano para produzirem mais de 2,2 mil pizzas na cozinha da entidade Recanto Espírita Somos Todos Irmãos. Tudo foi doado para instituições assistenciais, que transformaram em renda comercializando a R\$ 30 a unidade.

**MÁSCARAS** - Em pleno período de Covid, em 2020, as 7



Fotos: Arquivo Cocamar

Informe publicitário

# TODA GRANDE SAFRA COMEÇA COM UMA GRANDE DECISÃO.

A **M 6620 i2x** chega com força total para o início da safra. A variedade se destaca com uma excelente **tolerância ao acamamento**, aliada à biotecnologia i2x, que oferece **ampla proteção contra as 6 principais lagartas da soja**, contribuindo para lavouras mais produtivas.

Resultados comprovados em campo:

**59%**

de **vitórias** vs. os principais checks.

**+64,5**

**kg/ha de produtividade** para quem plantou.



Fale com um representante **INTACTA** e escolha **M 6620 i2x** para sua lavoura.

 MONSOY®  
**M6620i2x**  
(6601I2X)



PLATAFORMA  
**INTACTA 2<sup>o</sup>**  
**XTEND**

A DECISÃO QUE VALE POR DUAS

## RESPONSABILIDADE SOCIAL

▶▶ cooperativas de Maringá que tradicionalmente se unem para realizar o Dia C, financiaram a produção de 38.271 máscaras por 32 costureiras, mulheres empoderadas com renda e educação. Com isso, geraram 40 mil reais em renda para pessoas vulneráveis do 3º setor, e arrecadaram 13 toneladas ao final da ação, que foram doados para famílias em vulnerabilidade social, impactando 36 mil pessoas.

**LANCHES** - Em 2021, 10 cooperativas de Maringá, de diversos ramos, se uniram para promover o Dia de Cooperar e apoiar 5 entidades assistenciais produzindo e comercializando lanches.

**NAS UNIDADES** - A passagem do Dia de Cooperar em 2022 não foi marcada apenas pelo evento em Maringá, que reuniu na Associação Cocamar 300 voluntários de 9 cooperativas da cidade para montar 500 cestas básicas, destinadas a famílias de imigrantes e refugiados, e produção de fraldas geriátricas para doação ao Lar dos Velhinhos. Em todas as unidades da Cocamar houve também ações voltadas a apoiar entidades assistenciais com doação de fraldas geriátricas e infantis, de alimentos arrecadados junto aos clientes em supermercados, de recursos em dinheiro, doação de sangue, tarde de recreação e lanche com crianças, café da tarde com idosos, en-

trega de marmitas, ação solidária e de atendimento à comunidade em saúde e lazer e outras ações, com forte participação dos núcleos femininos e de cooperados.

**UMA SEMANA** - O Dia C se transformou em uma semana para ajudar o próximo em 2023, com diversas ações e a participação de várias cooperativas de Maringá - Unimed, Sicredi, Sicoob, Uniodonto, Unicampo, Coposoli e Pluricoop - além da Cocamar, mobilizando cerca de 300 voluntários para apoiar 14 entidades de assistência a famílias vulneráveis cadastradas pelo programa Mesa Brasil. Na Associação Cocamar foram produzidas 10 mil fraldas geriátricas e arrecadado itens de higiene pessoal, como lenços umedecidos e sabonetes. Em Londrina, voluntários de mais seis cooperativas (Cresol, Integrada, Sicredi, Sicoob Ouro Verde, Sisprime e Unicred) organizaram o Pedágio Solidário em parceria com supermercados locais, que resultou na arrecadação de 3,5 toneladas de alimentos para centenas de famílias em vulnerabilidade social.

**OUTRAS AÇÕES** - Além das atividades em Maringá e Londrina, o Dia C mobilizou também as unidades da Cocamar - presentes em cerca de 120 municípios dos estados Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás -, para apoiar no fortalecimento das



Fotos: Arquivo Cocamar

demandas em suas comunidades com arrecadação de alimentos e itens de higiene e limpeza, engajamento para doação de sangue, campanha de coleta de lixo eletrônico, fabricação de fraldas geriátricas e infantis, ações recreativas com crianças e adolescentes e outras realizações que contaram, também, com o envolvimento dos produtores cooperados e suas famílias.

**VOLUNTARIADO** - Enquanto as 113 unidades de atendimento da cooperativa, espalhadas pelos estados do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás, organizaram atividades como doação de sangue, produção de fraldas geriátricas para doação a instituições assistenciais e eventos com foco no público infantil, em Maringá, em 2024, o objetivo foi implementar ações para mobilizar, internamente, o trabalho voluntário. Com ações em vários dias, com grupos distintos de voluntários, confeccionaram fraldas geriátricas na Oficina de Fraldas do Instituto Cocamar, auxiliaram no preparo da Refeição Solidária da Entidade Ecuemênica Amor ao Próximo, que atende pacientes com câncer e familiares, e em outro dia produziram um lanche também em parceria com a entidade, serviram um café com guloseimas no Asilo São Vicente de Paulo, e fizeram uma tarde de cooperação e recreação com crianças de uma escola pública.

**EM AGOSTO** - Para 2025, quando é celebrado o Ano Internacional das Cooperativas, além de a ação acontecer durante o mês de agosto, em vez de em julho, como tradicionalmente ocorre, o foco da Cocamar este ano é promover ações de transformação social em todas as regiões onde a cooperativa está presente, marcando também o Dia do Voluntário. "É uma oportunidade única para fortalecer ainda mais o impacto social", afirma Emanuelle Labelgalini, Analista Social da Cocamar. Para isso, todas as unidades mapearam iniciativas locais que farão a diferença.

**AÇÕES** - Em Maringá foram programadas sete ações: a campanha de doação de livros usados; celebração do dia dos pais com a preparação de uma refeição especial para familiares de pacientes do Hospital do Câncer; oficina de curadoria de livros doados, dia 22/8, onde serão separados e avaliados os livros arrecadados por gênero e qualidade; dia de limpeza e organização do Sopão da Jô, 23/8 - mutirão para revitalizar o espaço da instituição que atende crianças e familiares da comunidade; workshop para jovens sobre cooperativismo, dia 27/8; Oficina Artesanal de Fraldas, de 26 a 28/8; e comemoração do Ano Internacional das Cooperativas, em 30/8, com um dia inteiro de recreação com crianças no Sopão da Jô, com montagem ainda de uma biblioteca no local.



Fotos: Arquivo Cocamar

# Conscientização sobre o avanço do greening

**Cocamar e Coopsoli levam informações a mais de 2 mil pessoas da região durante o Festival de Rodeio em Atalaia (PR)**

**N**os dias 24 e 25/7, durante o Festival de Rodeio em Atalaia, município da região noroeste do Paraná, a equipe técnica da Cocamar Cooperativa Agroindustrial e da Cooperativa de Produtores do Mercado Solidário (Coopsoli) promoveu uma ação de conscientização da população em geral sobre o greening, doença que ainda não tem tratamento e afeta os pomares de laranja.

**INFORMAÇÃO** - A iniciativa alcançou mais de 2 mil pessoas, que foram informadas sobre a gravidade da doença, seus sintomas e as medidas

de prevenção que a comunidade deve adotar, como a erradicação de plantas de citros em quintais e pequenas chácaras, por serem hospedeiras do psíldeo, o inseto transmissor da bactéria causadora da enfermidade.

**IMPORTÂNCIA** - A citricultura é uma importante atividade econômica do noroeste paranaense, envolvendo centenas de produtores e gerando milhares de postos de trabalho, além de movimentar o comércio das cidades. O evento em Atalaia está em linha com ações organizadas em escolas, feiras do produtor e exposições agropecuárias em



Nova Esperança e Paranavaí, entre outras.

**CONSCIENTIZAÇÃO** - "Por meio da conscientização, é possível proteger não apenas as plantações, mas também o sustento e a qualidade de vida das comunidades que dependem da citricultura, garantindo que este patrimônio continue florescendo para as futuras gerações", afirma Ke-

lyn Henkemaier, engenheira agrônoma da Coopsoli.

**COOPERATIVISMO** - Na oportunidade, foi feita a divulgação, também, do Ano das Cooperativas, instituído pela Organização das Nações Unidas (ONU), reforçando o compromisso que ambas as cooperativas têm com o desenvolvimento do setor agrícola.

## FUTEBOL

# Conquistas do Centro de Formação Cocamar

**Equipes venceram várias competições importantes em Maringá e região no primeiro semestre**

**S**ob a gestão do Instituto Alex Santos, o Centro de Formação em Futebol da Cocamar, que oferece treinamentos para cerca de 50 alunos distribuídos por faixas de 14 a 17 anos, teve um primeiro semestre promissor ao participar e vencer competições importantes em Maringá e região.

**CONQUISTAS** - Foram três conquistas. Em maio, o Centro representou a cidade no Paraná Bom de Bola, torneio de âmbito estadual promovido pela Paraná

Esporte, do governo do estado, na categoria sub-16. No mês de junho, a equipe sub-15 venceu a Copa da Liga Regional e, no início de julho, os alunos do sub-17 arrebatarem a Copa Cidade Canção Regional.

**OUTRAS DISPUTAS** - Coincidindo com o período de férias escolares, o programa entrou em recesso no mês de julho e retoma em agosto as atividades referentes ao calendário do segundo semestre, que prevê participações em outras disputas.



**CIDADÃOS** - O principal objetivo da iniciativa, que é implementada pelo Instituto Cocamar com o patrocínio da cooperativa, é a

formação de cidadãos conscientes, sendo um dos quesitos o desempenho escolar dos alunos participantes.

# Tiagro, o novo Assistente Virtual

Com mais agilidade e conexão para cooperados, atua como um canal automatizado e especializado, pronto para facilitar o dia a dia

**A** Cocamar dá mais um passo rumo à inovação e ao aprimoramento da experiência dos seus públicos com o lançamento do Tiagro, o assistente virtual oficial da cooperativa. Desenvolvido para tornar o atendimento mais rápido, eficiente e acessível, o Tiagro chega como uma nova funcionalidade dentro do aplicativo Cocamar.

**CANAL** - Disponível para cooperados e colaboradores, o Tiagro atua como um canal automatizado e especializado, pronto para facilitar o dia a dia de quem faz parte do ecossistema Cocamar.

**PARA COOPERADOS** - O Tiagro realiza um pré-atendimento digital, identifica a necessidade do usuário e o direciona para o setor responsável, garantindo agilidade na resolução das demandas. Além disso, envia comunicados sobre eventos, campanhas e condições especiais em produtos e serviços, mantendo o cooperado sempre informado.

**PARA COLABORADORES** - O assistente também é uma ferramenta interna de apoio, que auxilia em processos administrativos como: envio de atestados, desbloqueio de senhas e informações sobre atendimento social

**COMO ACESSAR** - Falar com o Tiagro é simples: basta baixar o aplicativo da Cocamar no celular, clicar no ícone do assistente virtual e iniciar a conversa diretamente pelo WhatsApp. O atendimento é automatizado e já está disponível. Assista o vídeo e veja como ele funciona.

**CONECTANDO** - A chegada do Tiagro reforça o compromisso da Cocamar com a transformação digital, a inovação e a valorização de seus cooperados e colaboradores, oferecendo uma experiência conectada, prática e humanizada.

Baixe agora o app Cocamar:



Assista a um vídeo de como acessar

## Cocamar participa do Encontro Pet

Em alusão ao Julho Dourado, campanha voltada à conscientização sobre a saúde dos animais, a Prefeitura de Maringá promoveu o Encontro

Pet no dia 27/7, no Eurogarden. A iniciativa foi uma realização da Secretaria de Proteção e Bem-Estar Animal e com o apoio da Cocamar,

entre outras empresas e instituições.

**PROGRAMAÇÃO** - O evento foi prestigiado por aproximadamente 2 mil pessoas, entre as quais tutores de animais, representantes de ONGs, protetores independentes, profissionais da área e comunidade em geral. Em pauta, feira de adoção com animais resgatados, orientações veterinárias gratuitas, desfile pet com entrega de brindes, ações interativas e educativas, oficinas para crianças, entre outras atividades. O Encontro Pet procurou reforçar, ainda, que o

bem-estar animal é uma responsabilidade coletiva.

**ESTANDE** - A Cocamar instalou um estande no local em que houve a degustação de néctares de frutas, a divulgação de suas marcas de rações Dexter, Bilica e Aspen, para cães, e a distribuição de brindes, como comedouros. Os visitantes foram informados também que as aquisições de rações e itens de petshop podem ser feitas por meio da loja virtual da cooperativa (lojacocamar.com.br) em que não há a cobrança de frete para a cidade de Maringá.



# Encantos da Terra homenageia agricultor

Viabilizado com recursos da Lei Rouanet, foi realizado pelo segundo ano, trazendo uma antologia de grandes sucessos do chamado sertanejo raiz

Antecipando a comemoração do Dia do Agricultor (28 de julho), o Coral Cocamar promoveu duas apresentações do espetáculo Encantos da Terra, nos dias 23 e 25, respectivamente no auditório da Sicredi Dexis, em Maringá, e no Teatro Mãe de Deus, em Londrina.

**EMOCIONANTE** - Viabilizado com recursos da Lei Rouanet de Incentivo à Cultura, do Ministério da Cultura, o Encantos da Terra foi realizado pelo segundo ano, trazendo uma antologia de grandes sucessos do chamado sertanejo raiz. Ao longo de 60 minutos, a produção intercalou gravações feitas numa fazenda em Maringá, em que a jornalista Silvia Artigas, ao lado de personagens representativos

do campo, interagiu com o palco, não raro emocionando o público ao evocar o sentimentalismo e reviver um período em que as famílias contavam apenas com o rádio para se conectar ao mundo e ouvir músicas que se eternizaram.

**TALENTO** - Fundado há 21 anos e com figurino especial, o Coral com seu vasto currículo de apresentações, inclusive em festivais internacionais, reúne um talentoso grupo de participantes de várias faixas etárias, sob a regência de Regina Lopes e arranjos de César Ribeiro, participação de vários músicos, além de uma performance solo da cantora mirim Duda Costa.

**ORGULHO** - Em Maringá, o presidente executivo Divanir Higino



Em Maringá, o presidente executivo Divanir Higino fez uma saudação ao público: o Coral é um orgulho da cooperativa



fez uma saudação ao público e destacou a trajetória do Coral. "É um trabalho que nos orgulha muito", citou. Considerada um grande sucesso, a primeira edi-

ção do Encantos da Terra, em 2024, incluiu exhibições muito prestigiadas pelo público em várias cidades das regiões norte e noroeste do Paraná.

## Festa Julina em Floresta

"O sucesso da realização na noite de 30/7 de uma Festa Julina no salão social da associação da Unidade Cocamar em Floresta, município da região de Maringá, foi, antes de tudo, o resultado da soma de esforços e da motivação de colaboradores, cooperados, familiares e das integrantes do núcleo feminino".

**COOPERATIVISTA** - A afirmação do gerente Claudinei Donizete Marcondes sintetiza o quanto a iniciativa mobilizou de voluntários para que centenas

de participantes tivessem uma noite agradável e de interação. Segundo ele, o evento, que contou com o apoio da Unicampo e da Sicredi Dexis, espelha a prática cooperativista, fortalecendo ainda mais os laços da Unidade com os cooperados e a comunidade em geral.

**MUTIRÃO** - Comemorativa ao final da safra de inverno, a festa começou às 19h, em um ambiente especialmente decorado e em sistema de mutirão: as famílias dos colaboradores e cooperados levaram pratos com



alimentos salgados e doces para a confraternização, além de itens de higiene pessoal destinados a doação a uma entidade assistencial.

**AMIZADE** - "Foi muito grande o

empenho de todo o pessoal para ajudar a organizar o evento", destaca Claudinei, ao assinalar que eventos assim reforçam a imagem da Unidade e contribuem para o fortalecimento de amizades.

# Energia solar mais acessível

**Parceria em linha de crédito entre Cocamar e Sicredi facilita acesso a sistema fotovoltaico e a outros produtos com condições especiais**

O cooperado da Cocamar e o associado da Sicredi Dexis contam agora com uma linha de crédito diferenciada que foi desenvolvida em condições especiais para a aquisição de sistema de energia solar e uma série de outros itens comercializados pela cooperativa.

**FACILITADA** - Trata-se de uma linha de crédito pré-aprovado, para facilitar a negociação e suavizar o pagamento, a uma taxa de juros competitiva, abaixo da praticada atualmente no mercado.

**RECURSOS** - Conforme explica o líder de energia solar da Cocamar, engenheiro electricista

Lucas Delapria, a parceria entre ambas as cooperativas foi lançada em junho e o cooperado interessado, se atender a uma análise prévia da Sicredi Dexis, pode ter acesso a até R\$ 100 mil, recurso a ser utilizado para aquisição de sistemas fotovoltaicos ou outros produtos selecionados de sua escolha, desde a compra de óleo diesel, ferramentaria, implementos agrícolas, lubrificantes, peças, pneus, a produtos pecuários e itens para nutrição animal.

**ATENDIMENTO** - “O atendimento é feito por um colaborador da cooperativa de crédito por meio do aplicativo de mensagens, e dependendo da avaliação do perfil do interessado no crédito, há a possibilita que

o recurso seja liberado rapidamente para aquisição dos produtos”, informa Lucas.

**TODAS AS REGIÕES** - Iniciando por Maringá, a linha de crédito será levada, até o mês de agosto, para todas as regiões onde haja a presença das duas cooperativas. Até o momento, ela está disponível também nas cidades de Londrina, Arapongas, Sertãoópolis, Primeiro de Maio, Jaguapitã, Prado Ferreira, Sabáudia, Colorado, Santa Fé, Paranavaí, Nova Esperança, Ivatuba, Floraí, São Jorge do Ivaí, Ourizona e Doutor Camargo.

**PRAZOS** - Para produtores rurais interessados em investir em energia solar, o prazo de pagamento pode ser semes-

tral, anual ou com o máximo de 72 meses para quitação. Se a opção for a compra de um dos outros produtos mencionados acima, como peças ou implementos, o prazo máximo é de 24 meses, com periodicidade de pagamento que pode ser mensal, bimestral, semestral ou anual.

**PESSOAS FÍSICAS** - Para pessoas físicas que não possuem renda rural comprovada, mas são associadas das cooperativas, a aquisição de equipamentos de energia solar pode ser efetuada com pagamento mensal, em até 72 vezes. No caso dos demais produtos, o prazo máximo é de 24 meses, podendo o pagamento ser mensal, bimestral ou semestral.



# Procura por consórcio no segmento agro cresce 55%

**Produtores rurais buscam alternativas ao crédito tradicional para investir em máquinas, equipamentos e terras**

Com os juros elevados, o consórcio tem sido um importante propulsor do agronegócio, se tornando um grande aliado da estratégia do produtor. Na cooperativa de crédito Sicredi Dexis, de janeiro a julho, foram registrados R\$ 182 milhões em vendas de crédito para o público agro, um crescimento de 55% em relação ao mesmo período do ano passado.

**MAQUINÁRIO** - O segmento de máquinas e equipamentos pesados lidera as vendas, com R\$ 197 milhões destinados à renovação do maquinário agrícola, representando alta de 72% em relação ao ano anterior. A aquisição de proprieda-

des rurais também apresentou desempenho significativo, com alta de 34% e mais de R\$ 31 milhões em créditos liberados.

**SELIC** - "A Selic alta encareceu os créditos tradicionais, inclusive o rural. Com o consórcio, os produtores reduzem a exposição ao risco e não dependem exclusivamente do crédito bancário, podendo planejar melhor suas aquisições", explica a assessora de consórcios da cooperativa, Tatiane Silva.

**CONTEMPLAÇÕES** - O número de contemplações também cresceu substancialmente. Nos primeiros sete meses do ano foram 632 con-



*"Planejar melhor suas aquisições", explica a assessora de consórcios da cooperativa, Tatiane Silva*

templações de associados consorciados do agro, com liberação de mais de R\$ 80 milhões para aquisição de bens, com aumento de mais de 75% em relação as 360 contemplações do mesmo período do ano passado no público agro. A base de novos

consorciados no setor agro aumentou 36%.

**CRÉDITO** - Dados da Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (Abac) confirmam a tendência nacional: o agronegócio representa cerca de 20% do volume total de crédito movimentado pelos consórcios no país, que ultrapassam R\$ 50 bilhões anuais. No segmento de máquinas e equipamentos agrícolas, a modalidade responde por 25% do mercado.

**ALIADO** - O sistema tem se mostrado um importante aliado para viabilizar inovações no campo. Tatiane destaca que, além de máquinas e implementos agrícolas, os produtores utilizam o consórcio para investimentos em imóveis, infraestrutura e outros bens necessários ao desenvolvimento da atividade rural.



# Novos Cooperados do mês

UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO
<b>ÁGUA BOA - MT</b>	Divina Carla Campos de Moura Ilvo Arlindo Weber José Marcolini Junior Luiz Alfredo Bojarski Nelson Brasil Sabrina Heinzen Ferrari	<b>ITAÍ - SP</b>	Eduardo Pedroso de Almeida Rodrigo Patriarca Barbosa	<b>SANTA FÉ</b>	Aida Abou Ghattas Aparecida Almeida Alvares João Aparecido de Souza Manoel Ferreira Neto Priscila Cristina Garcindo de Oliveira Renan Casati de Oliveira Samir Abu Ghattas Valdecir Fecho Wesley Antônio Carvalho
<b>ANDIRÁ</b>	Ângelo Dalossi Neto Armellino Pagliarin Carlos Roberto Giugni Gabriela Stefane Jacob dos Santos João Das Neves Serrano Lucas Mateus Dalossi	<b>ITAPEVA - SP</b>	A.J.L. Administradora de Bens Ltda Antonio Valdeci Vieira de Barros Justino Ferreira Machado	<b>SANTA ISABEL DO IVAÍ</b>	Carlos Henrique Fatinansi César Figueiredo de Mello Barros Eva Alves de Oliveira Ponzio Sabrina dos Santos Ramilde Sérgio dos Santos Ramilde Sônia dos Santos Ramilde
<b>ARAPONGAS</b>	Gabriel Sartori Kyrilko	<b>IVATUBA</b>	Eduardo Zaupa Dante	<b>SÃO JERÔNIMO DA SERRA</b>	Christian Machado Gusmao Claudia Costa Perusso
<b>ASTORGA</b>	Mauro Takashi Faiola	<b>JAPURÁ</b>	Evaldo Marcos Greatti João Luiz Zubioli Rosangela Aparecida Trento Volpato	<b>SÃO JORGE DO IVAÍ</b>	Roseli Carvalho Guimaraes Turquino Walisson Renato Guimaraes Martins
<b>BELA VISTA DO PARAÍSO</b>	Cezar Vicente Ozelim	<b>LOBATO</b>	Allan Cesar Cardoso Gondolfo Simone Souza Franco	<b>SERRINHA</b>	Claudio José Siqueira Fernando Tomaz da Silva Rodrigo Tomaz da Silva
<b>CAMBÉ</b>	Agrícola Paiva Ltda Irene de Jesus Roncon José Junior Vasques Lopes Paulo Gomes	<b>LONDRINA</b>	Agromater Ltda	<b>SERTANÓPOLIS</b>	Ademir Linares Lopes Filho
<b>CARLÓPOLIS</b>	Franciellen Camargo da Cruz Rafael Hideki Yamamoto	<b>MARINGÁ</b>	Elizabeth Vieira dos S. Esplendo Leda Domingas Manetti Zanatta	<b>TAMARANA</b>	Cássio Botelho Candido Ferreira Evandro Aparecido Ferreira Luciano Aparecido Ferreira
<b>CHAPADÃO DO SUL - MS</b>	Amanda Karoline Fiori Danilo Minhaca Raia Gustavo Rodrigues Nogueira Launir Pico Luis Carlos Maricato Raimundo Carlos Dreher	<b>MIRANTE DO PARANAPANEMA - SP</b>	Andre Menezes Jorge Antonio de Goes Murilo Cintra Peretti Sandra Pereira Laguardia da Silva	<b>TAPIRA</b>	Somave Agroindustrial Ltda
<b>CIANORTE</b>	Mauricio Pereira Rezende	<b>NAVIRAI - MS</b>	Claudemir Antônio Veridiano Gustavo de Souza Veridiano Luiz Miguel Viero Nilson Lira	<b>TUNEIRAS DO OESTE</b>	Edson Zanuto de Almeida Marcelo Alves da Silva Milton Caetano Alves
<b>FLORÁI</b>	Maria de Fatima Marinozi Luciano	<b>NOVA ESPERANÇA</b>	Henrique Yoshio Horita José Baldo Vinicius Aguiar dos Santos	<b>UMUARAMA</b>	Olívio Cesar da Silva Schiavão
<b>IEPÊ - SP</b>	Valdecir Paiano	<b>NOVA OURIZONA</b>	Albertino Franzoni	<b>URAI</b>	Decio Veraldo Valter Fudita
<b>ITABERA - SP</b>	Geraldo Aparecido Ribeiro Valdeci Bispo Divino	<b>PRESIDENTE PRUDENTE - SP</b>	Elias Regilio de Souza		
<b>ITAÍ - SP</b>	Edemilson Jose Torina	<b>QUERÊNCIA DO NORTE</b>	Claudemi Goncalves Milton Hiroshi Fukugaite Ruth Maria de Campos Santos		
			Celso Franco		

## MEMÓRIA

# O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar,  
falecidos entre 21/06/2025 e 20/07/2025

### Plácido Ghiraldi

\* 06/02/1952 †21/06/2025  
Unidade: Doutor Camargo  
Data de admissão: 14/02/1978

### Serao Ito

\* 30/06/1936 †22/06/2025  
Unidade: Maringá  
Data de admissão: 21/01/1981

### Aparecida Q. Ribeiro

\* 02/07/1943 †02/07/2025  
Unidade: Arapongas  
Data de admissão: 20/03/2025

### Paulo Tarcísio Zago

\* 08/10/1953 †03/07/2025  
Unidade: Iepê - SP  
Data de admissão: 20/01/2016

### Maria Adami Ribeiro

\* 02/09/1941 †08/07/2025  
Unidade: Arapongas  
Data de admissão: 07/07/2010

### Maria Doracy Sagrillo Cunha

\* 18/07/1955 †09/07/2025  
Unidade: Ivatuba  
Data de admissão: 17/03/2014

### Diva Comenda Rampani

\* 08/08/1950 †12/07/2025  
Unidade: Floraí  
Data de admissão: 19/11/2015

### Claudir Facchini

\* 09/07/1944 †16/07/2025  
Unidade: Atalaia  
Data de admissão: 16/12/1982



**Piscicultura PIRACEMA** Produção de Alevinos

**3263-4445**  
**99914-4445**

**CRUAR PEIXES É NOSSA PAIXÃO**

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR

**LEILÕES JUDICIAIS DE FAZENDAS NO BRASIL!**

976ha	CAMPO ALEGRE DE GOIÁS/GO	R\$ 10.380,00/ha
10.529ha	COTEGIPE/BA	R\$ 9.000,00/ha
128ha	MINAÇU/GO	R\$ 3.618,00/ha
6.124ha	SANTO ANTÔNIO DO LEVERGER/MT	R\$ 2.169,00/ha
2.284ha	NATIVIDADE/TO	R\$ 1.488,00/ha
720ha	MANOEL VITORINO/BA	R\$ 1.194,00/ha

Centenas de fazendas leiloadas, temos essas e outras MELHORES que essas!

**LEILOESJUDICIAIS.COM.BR**

RECICLAR É PRECISO

INIPAR

EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE

**cinfer**

CATRACAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME  
DOBRADIÇAS • CORREDIÇAS • TRINCOS  
FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Pion. Victório Marcon, 466  
MARINGÁ • PARANÁ • BRASIL  
44 3027-2288 0800 602 2288

www.cinfer.com.br  
@cinferoficial  
/cinferoficial

Do campo até o destino  
Sua carga sempre nas  
melhores rotas

A GRANEL - ENSACADO - CARGA FRACIONADA - COMBUSTÍVEIS - BIOMASSA

(44) 3218-3600  
0800 704 4798

**cocamar**  
TRANSPORTES

# Classificados

## Máquinas



**VENDO COLHEITADEIRA** Massey Fergusson 56-50, não cabinado, ano 1985-B, em bom estado de conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original da Massey Fergusson ano 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar pelo fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

**VENDO** Trator Massey Ferguson 235, ano 1980, valor R\$ 35.000,00, tratar com Ari Bagatim no fone (43) 99135-3659.

## Equipamentos



**PULVERIZADOR DE LARANJA**, (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

**ESPARRAMADOR ICOMAGRI** no valor de R\$ 10.000,00 e um **PULVERIZADOR JACTO** 600 Litros no valor de R\$ 15.000,00. Tratar com Vanderley Sanches 043 99616-8515.

**PULVERIZADOR**, Jacto Columbia, Modelo Ad18, ano 2003, Valor a combinar, Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

**PLANTADEIRA** Fabricante Plant Center - Terraçu-S 13000 Premier - com Titanium 13 linhas, valor pedido R\$ 300.000,00. Contato pelo fone (44) 99977 1125, falar com Marcos Antonio Fanhani.

**PULVERIZADOR** Eco Ranger da Kuhn, ano 2020, 18 metros de barra e comando elétrico na abertura de barra e na água, no valor de R\$ 105 mil, e uma

**PLANTADEIRA BALDAN**, nove linhas, com botinha e disco duplo no adubo, ano 1999/2000, único dono, perfeitas condições. R\$ 32 mil. Contato pelo telefone (45) 99924-7933.

**PLANTADEIRA** EcoPlant Center Terraçús 11.000 ano 2012, articulada, pivotada, pipoqueira simples, marcador de linha, sensor semente, abre e fecha 1/2 Plantadeira facção dezarme, disco duplo e **DESCOMPACTADOR** de solo da Marca Panter Terramax Ouro, 05 astes de 65cm entre aste de arrasto, ano 2018. Tratar pelo fone (44) 99973-2248, falar com Alcindo Boatto - Florai - Pr.

**PLANTADEIRA** 11 linhas, Tatu, ano 2009, no valor de R\$ 95.000,00, **TRATOR NEW HOLLAND**, com 320 horas, ano 2019, no valor de R\$ 230.000,00, **BAZUCA** Tatu, ano 2019, no valor de R\$ 60.000,00 e **GRADE** 18/28, ano 2020, no valor de R\$ 52.000,00. Tratar pelo fone (043) 99913-2811, falar com Thomaz Steinbrecher.

**PLANTADEIRA ABUDADEIRA** modelo COP CA MH CSU PM400 S-0913, 9 linhas, ano 20/20 - marca Tatu, no valor de R\$ 300.000,00. Tratar pelo fone (15) 99640-4959, falar com Denise. Massari - Salto de Pirapora / SP.

**PLANTADEIRA** Kuhn pen PG 1200, disco de adubo e facção de adubo, ano 2012, com sensor de semente. Preço a combinar. Tratar pelo fone (44) 99119-5788, falar com o Luiz Palaro.

**EQUIPAMENTOS MANDIOCA - PLANTADEIRA** 2 linhas, Plant Center, Bazuca G2 ano 2021, R\$ 31.800,00; **ROÇADEIRA** frontal, Visanorte, ano 2021, R\$ 19.000,00; **ENXADA/CAPINADEIRA**, rotativa Agrimec Rotacarp R\$ 20.000,00; **MOTO CG** agro, com kit aplicador, sem placa, uso exclusivo no agro, R\$ 4.000,00. Tratar pelo fone (44) 99972-0804, falar com o Fernando Serrano.

## Propriedades



**VENDO CHÁCARA** com 82.764m<sup>2</sup>, na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umuarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

**VENDO SÍTIO** com 58,4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires, Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças de alimentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, Área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso - 06 arames). Tratar com Caroline - Araruna/PR - (44) 3562-1196.

**VENDO SÍTIO** de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

**VENDO PROPRIEDADE** em Jaguapitã-PR, com 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar com João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

**VENDO SÍTIO** na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

**VENDO FAZENDA** Santa Catarina, em Engenheiro Beltrão (PR), com 118 alqueires, sendo 88 de plantio, com CAR e Georreferenciada, solo entre 45% a 75% argila, com nascente de água, represa com estrutura pronta para pivô instalada com motor e transformador, 3 barracões, 2 casas de funcionários e sede com piscina. Tratar com Ana Paula Gois - (71) 981211221.

## Outros



**VENDO** Casa de alvenaria no centro de Cambé-PR. 230m<sup>2</sup> de área construída em terreno de 588m<sup>2</sup>. Sem permuta. Contato: (44) 3354-5385 / 98856-7334. Tratar com Luciana.

**VENDO** Sobrado com 202,40 m<sup>2</sup>, 3 dormitórios, no Jardim Oásis, em Maringá. Valor de R\$ 600 mil por R\$ 500 mil. Tratar fone 44 991025048.

**VENDO CASA NOVA**, em Floresta, Valor R\$ 160.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

**VENDO CASA** em Mandaguáçu, de material, aprox. 70m<sup>2</sup>, na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

**VENDO** Imóvel de dois andares Londrina-PR, com 1260 m<sup>2</sup> de área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788 ou 43 99997-2126.

**VENDO** Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 18 99773-3540 com José Lazaro Tusco.

**VENDO** Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

**VENDO** Fiat Toro 2019/19, diesel, 4x4, preta, câmbio automático, cabine dupla, com 94 000 km. Valor R\$ 120.000,00. Tratar com Cláudio José de Souza (41) 99159-5297.

**Cooperado, esse espaço é seu.**  
Para anunciar, solicite ao  
gerente de sua unidade.

# SEMINOVOS COCAMAR MÁQUINAS



## COLHEITADEIRA

Case 7230 + plataforma de corte 35F, ano 2014, 5.666 hs de motor e 3.938 hs rotor, peneira fixa, draper adaptada



## COLHEITADEIRA

John Deere S550 + plataforma 630, ano 2014, 6.700 horas de motor e 4.800 horas de trilha, peneira fixa



## COLHEITADEIRA

New Holland CR 9060 + plataforma 30F, ano 2013, 6.018 hs de motor e 4.110 hs rotor, peneira nivelante

## COLHEITADEIRA

Massey Ferguson 9690 + plataforma de corte 25F, ano 2011, 3.494 hs motor e 2.325 hs rotor, peneira fixa e piloto e GPS



## COLHEITADEIRA

New Holland TC 5070 + plataforma 20F, ano 2009, 6.200 hs motor, 4.850 hs trilha, saca palha nivelante, 20 pés caracol



## COLHEITADEIRA

John Deere S430 + plataforma 622, ano 2018, 2.500 hs motor e 1.800 hs rotor e peneira sistema ATA



## COLHEITADEIRA

John Deere S540 + plataforma 622, ano 2014, 4.206 hs de motor e 3.786 hs rotor, peneira nivelante



## COLHEITADEIRA

John Deere STS9670 + plataforma 630, ano 2013, 4.493 horas de motor e 2.975 horas de trilha, peneira nivelante



## COLHEITADEIRA

John Deere STS 9570 + plataforma 625, ano 2013, 5.950 hs motor, 4.240 hs rotor, peneira nivelante e pré disposta para piloto

## COLHEITADEIRA

John Deere 1570 + plataforma 622, ano 2011, 4.703 hs de motor e 3.135 hs de trilha, peneira fixa



## COLHEITADEIRA

John Deere STS 9470 + plataforma 622, ano 2013, 5.803 hs motor, 3.863 hs de trilha, nivelante 22 pés, caracol 2013, multi cooper



## COLHEITADEIRA

Massey Ferguson 32 Advanced com plataforma 23 pés, ano 2012, 4.500 hs de motor, 3.250 hs de trilha, saca palha fixa 23 pés, caracol 2012



## TRATOR

John Deere 6130J, ano 2012, 7.000 horas, cabinado, 130 cv



## TRATOR

John Deere 5078E, ano 2016, 8.200 hs, cabinado, 78 cv, 4 cilindros



## TRATOR

New Holland TS 6040, ano 2010, 4.500 hs de motor, cabinado, 110 cv

## AUTOPROPELIDO

Kuhn, modelo boxer 2000, ano 2018, 5.065 hs de motor, 30 mts de barra, piloto e GPS



## AUTOPROPELIDO

John Deere M4025, ano 2019, barras de fibra, 2.650 monitor



## AUTOPROPELIDO

Jacto, modelo Uniport Star 2500, ano 2014, 9.446 hs de motor, 27 mts de barra, piloto e GPS



## PLANTADEIRA

John Deere, modelo 1109, ano 2013, com 18X45, vácuo e botinha



## PLANTADEIRA

Kuhn, modelo PDM PG900, ano 2020, com 9X45, vácuo, monitor sementes, botinha e marcador de linhas



## PULVERIZADOR

Stara Imperador 2650, ano 2014, 5.000 hs de motor, 30 mts de barra, piloto e GPS

## PLANTADEIRA

John Deere, modelo 1113, ano 2013, com 13X45, vácuo, inoculador, botinha e marcador de linha



## PLANTADEIRA

Planticenter Terraços Premier, ano 2017, com 14x50, vácuo, botinha e marcador de linha



## PULVERIZADOR DE ARRASTO

Jacto AM 24, ano 2020, 3000 litros, Piloto e GPS



Cocamar Máquinas



## Se interessou?

Entre em contato pelo  
WhatsApp (44) 99706-0089

ou pelo  
QR Code

